



Province of the
EASTERN CAPE
EDUCATION

**NASIONALE
SENIOR SERTIFIKAAT**

GRAAD 12

SEPTEMBER 2021

**BESIGHEIDSTUDIES V1
NASIENRIGLYN**

PUNTE: 150

Hierdie nasienriglyn bestaan uit 27 bladsye.

NOTAS AAN NASIENERS

1. INLEIDING

Die notas aan nasieners word voorsien vir gehalteversekeringsdoeleindes om die volgende te verseker:

- (a) Regverdigheid, konsekwentheid en betroubaarheid in die standaard van nasien
- (b) Fasiliteer die moderering van kandidate se skrifte op verskillende vlakke
- (c) Vereenvoudig die nasienproses met inagneming van die breë spektrum nasieners oor die hele land
- (d) Implementeer toepaslike maatreëls in die onderrig, leer en assessering van die vak by skole/onderwysinstellings

2. Kandidate se antwoorde vir AFDELING B en C moet in volsinne wees. Dit sal egter van die aard van die vraag afhang.
3. 'n Omvattende nasienriglyn word voorsien, maar dit is geensins volledig nie. Behoorlike oorweging moet gegee word aan 'n antwoord wat korrek is, maar:
 - 'n Ander uitdrukking gebruik as wat in die nasienriglyn gegee word
 - Uit 'n ander betroubare bron kom
 - Oorspronklik is
 - 'n Ander benadering gebruik

LET WEL: Daar is slegs EEN korrekte antwoord in AFDELING A.

4. Neem kennis van ander verwante antwoorde deur kandidate verskaf, wat verband hou met 'n spesifieke vraag en ken punte dienooreenkomstig toe. (In die geval waar die antwoord onduidelik is of 'n mate van begrip aandui, moet deelpunte toegeken word, byvoorbeeld een punt in plaas van die maksimum van twee punte.)
5. Die woord 'Submaks' word gebruik om die toekenning van punte binne 'n vraag of subvraag te vergemaklik.
6. Die doel daarvan om punte aan die regterkant te omkring (gelei deur 'maks.' in die uiteensetting van die punte) is om konsekwentheid en akkuraatheid te verseker met die nasien van die skrifte en modereringsproses.
7. Subtotale van vrae moet in die regterkantlyn geskryf word. Omkring die subtotale, soos aangedui by die toekenning van punte. Dit moet deur 'maks.' in die nasienriglyn van punte gelei word. Slegs die totaal vir elke antwoord moet in die linkerkantlyn langs die toepaslike vraagnommer verskyn.
8. In 'n indirekte vraag moet die teorie en die antwoorde relevant en met die vraag verband hou.
9. Korrekte nommering van antwoorde van vrae of subvrae in AFDELING A en B word sterk aanbeveel. Indien die nommering verkeerd is, volg die volgorde van die kandidaat se antwoorde. Kandidate sal gepenaliseer word, indien laasgenoemde nie duidelik is nie.

10. Geen addisionele krediet moet vir die herhaling van feite gegee word nie. Dui aan met 'n 'H' of 'R'.
11. Die verskil tussen 'evalueer' en 'kritiese evaluering' kan soos volg verduidelik word:
- 11.1 Wanneer 'evalueer' gevra word, word daar van kandidate verwag om te antwoord op óf 'n positiewe/negatiewe manier óf om 'n neutrale (positiewe en negatiewe) standpunt in te neem, bv. **Positief:** 'COIDA verminder tyd en koste wat spandeer word ✓ op lang siviele hofgedinge.' ✓
- 11.2 Wanneer 'kritiese evaluering' gevra word, word daar van kandidate verwag om te antwoord op óf 'n positiewe/negatiewe manier óf om 'n neutrale (positiewe en negatiewe) standpunt in te neem. In hierdie geval word van kandidate ook verder verwag om hulle antwoorde te ondersteun met dieper insig, bv. 'COIDA verminder tyd en koste ✓ wat spandeer word op lang siviele hofgedinge, ✓ want die werkgewer sal nie verantwoordelik wees om vergoeding aan die werknemer te betaal as beserings opgedoen is tydens werksure nie, solank as wat die besigheid kan bewys dat hy nie agterlosig was nie.' ✓
- LET WEL:**
1. Bogenoemde kan ook van toepassing wees op 'analiseer'.
 2. Let op die plasing van die merk (✓) in die toekenning van punte.
12. Die toekenning van punte moet gelei word deur die aard van die vraag, kognitiewe werkwoord wat gebruik is, puntetoekenning in die nasienriglyn en die konteks van elke vraag.

Kognitiewe werkwoorde, soos:

- 12.1 Adviseer, noem, beskryf in breë trekke, motiveer, aanbeveel, stel voor, (*lys nie volledig nie*) vereis gewoonlik nie veel diepte in kandidate se antwoorde nie. Die uiteensetting van punte vir elke stelling/antwoord sal dus aan die einde daarvan verskyn.
- 12.2 Definieer, beskryf, verduidelik, bespreek, brei uit, onderskei/ toon verskille, differensieer, vergelyk, tabuleer, ontwerp, analiseer, evalueer, evalueer krities (*lys nie volledig nie*) vereis meer diepgaande begrip, toepassing en beredenering. Die punte moet dus meer objektief toegeken word om te verseker dat assessering volgens die vasgestelde norme geskied, sodat eenvormigheid, konsekwenheid en regverdigheid behaal kan word.
13. Sien slegs die EERSTE antwoord na waar kandidate meer as een antwoord in AFDELING B en C gee waar slegs een antwoord gevra word.

14. AFDELING B

14.1 Indien, byvoorbeeld, VYF feite vereis word, sien die kandidaat se EERSTE VYF antwoorde na en ignoreer die res van die antwoorde. Dui dit aan deur 'n lyn deur die nie-nagesiende gedeelte te trek.

LET WEL: Dit is slegs van toepassing waar die getal feite gespesifiseer word.

14.2 Indien twee feite in een sin geskryf word, gee VOLLE krediet aan die kandidaat. Punt 14.1 geld steeds.

14.3 Indien daar van kandidate verwag word om hulle eie voorbeelde/menings te gee, beredeneer dit by die nasiensentrum ten einde die alternatiewe antwoorde te finaliseer.

14.4 Gebruik van kognitiewe werkwoorde en toekenning van punte:

14.4.1 Waar die getal feite gespesifiseer word, vrae wat vereis dat kandidate moet 'beskryf/bespreek/verduidelik', kan dit soos volg nagesien word:

- Feit 2 punte (of soos aangedui in die nasienriglyn)
- Verduideliking 1 punt (twee punte sal in AFDELING C toegeken word)

Die 'feit' en 'verduideliking' word apart in die nasienriglyn gegee om die toekenning van punte te vergemaklik.

14.4.2 Indien die getal feite nie gespesifiseer word nie, moet punttoekenning gelei word deur die aard van die vraag en die maksimum punte in die nasienriglyn toegeken.

14.5 **EEN punt kan toegeken word vir antwoorde wat maklik is om te herroep, wat een woord as antwoord vereis of wat direk aangehaal word uit 'n scenario/gevallestudie. Dit is spesifiek van toepassing op AFDELINGS B EN C (waar van toepassing).**

15. AFDELING C

15.1 Die punte-uiteensetting vir die opsteltipe vrae is soos volg:

Inleiding	Maksimum:	
Inhoud		
Gevolgtrekking		32
Insig		8
TOTAAL		40

15.2 Insig bestaan uit die volgende komponente:

Struktuur/Uitleg	Is daar 'n inleiding, inhoud en 'n gevolgtrekking?	2
Ontleding en interpretasie	Is die kandidaat in staat om die vraag in opskrifte/sub-opskrifte te ontleed/korrek te interpreteer sodat begrip van wat gevra word, getoon word? Punte toegeken volgens die gids hieronder: Alle opskrifte aangespreek: 1 (Een 'A') Interpretasie (16 tot 32 punte): 1 (Een 'A')	2
Sintese	Is daar relevante besluite/feite/antwoorde gemaak wat op die vrae gebaseer is? Punte toegeken volgens die gids hieronder: Opsie 1: Slegs relevante feite: 2 punte (Geen '-S') Waar 'n kandidaat 50% of meer (twee tot vier subvrae) van die vraag met slegs relevante feite beantwoord het, verskyn geen '-S' in die linkerkantlyn nie. Ken die maksimum van TWEE (2) punte vir sintese toe. Opsie 2: 'n Paar relevante feite: 1 punt (Een '-S') Waar 'n kandidaat minder as 50% (slegs een subvraag) van die vraag met slegs OF 'n paar relevante feite beantwoord het, verskyn een '-S' in die linkerkantlyn. Ken 'n maksimum van EEN (1) punt vir sintese toe. Opsie 3: 'n Paar relevante feite: 1 punt (Een '-S') Waar 'n kandidaat VIER subvrae, waarvan een subvraag van die vraag met geen relevante feite beantwoord het, verskyn een '-S' in die linkerkantlyn. Ken 'n maksimum van EEN (1) punt vir sintese toe. Opsie 4: Geen relevante feite: 0 punte (Twee '-S') Waar 'n kandidaat minder as 50% (slegs een sub-onderwerp) van die vraag met geen relevante feite beantwoord het nie, verskyn twee '-S' in die linkerkantlyn. Ken 'n NULPUNT toe vir sintese.	2
Oorspronklikheid	Is daar bewyse van voorbeelde gebaseer op aktuele inligting, huidige neigings en ontwikkelings?	2
TOTAAL VIR INSIG:		8
TOTALE PUNTE VIR FEITE:		32
TOTALE PUNTE VIR OPSTEL (8 + 32):		40

- LET WEL:**
- 1. Geen punte sal toegeken word vir inhoud wat herhaal word uit die inleiding en gevolgtrekking nie.**
 - 2. Die kandidaat verbeur punte vir uitleg indien die woorde INLEIDING en GEVOLGTREKKING nie voorkom nie.**
 - 3. Geen punte sal toegeken word vir uitleg as die opskrifte INLEIDING en GEVOLGTREKKING/SLOT nie deur 'n verduideliking ondersteun word nie.**

- 15.3 Dui insig in die linkerkantse kantlyn aan met 'n simbool, bv. ('S, A, -S en/of O').
- 15.4 Die komponente van insig word aan die einde van die voorgestelde antwoord/nasienriglyn vir elke vraag aangedui.
- 15.5 Sien alle relevante feite na totdat die SUBMAKS/MAKS punte vir elke onder-afdeling behaal is. Skryf 'SUBMAKS'/'MAKS' nadat maksimum punte behaal is, maar lees verder vir oorspronklikheid "O".
- 15.6 Aan die einde van elke opstel, dui die toekenning van punte vir feite en punte vir insig soos volg aan: (S – Struktuur, A – Ontleding, S – Sintese, O – Oorspronklikheid) soos in die tabel hieronder aangedui.

INHOUD	PUNTE
Feite	32 (maks.)
S	2
A	2
S	2
O	2
TOTAAL	40

- 15.7 Wanneer punte vir feite toegeken word, neem kennis van die submaksimum wat aangedui word, veral as kandidate nie dieselfde subopskrifte gebruik nie. Onthou opskrifte en subopskrifte word aangemoedig en dra by tot insig (struktuur/logiese vloei/volgorde) en dui duidelikheid van denke aan.
(Sien PUNTE-UIEENSETTING aan die einde van elke vraag.)
- 15.8 Indien die kandidaat die vraag VERKEERD identifiseer/vertolk, kry hy/sy steeds punte vir uitleg/struktuur.
- 15.9 Indien 'n ander benadering deur kandidate gebruik word, maak seker dat antwoorde geassesseer word in ooreenstemming met die puntetoekenning/subopskrifte soos in die nasienriglyne aangedui.
- 15.10 15.10.1 Ken TWEE punte toe vir volledige sinne. Ken EEN punt toe vir frases/sinsdele, onvoltooide sinne en vae antwoorde.
- 15.10.2 Met ingang van November 2015, sal die TWEE punte nie noodwendig aan die einde van elke voltooide sin getoon word nie. Punte (✓) sal geskei wees en langs elke feit aangedui word, bv. 'Produkontwikkeling is 'n groeistrategie, ✓ waar ondernemings poog om nuwe produkte in bestaande markte bekend te stel.' ✓
Dit sal deur die aard en konteks van die vraag, sowel as die kognitiewe werkwoord wat gebruik is, gelei word.
- 15.11 Met ingang November 2017, sal die maksimum van TWEE (2) punte vir feite in die nasienriglyne as opskrifte getoon, nie noodwendig vir elke vraag geld nie. Dit sal deur die aard van die vraag bepaal word.

AFDELING A**VRAAG 1**

- 1.1 1.1.1 B √√
 1.1.2 D √√
 1.1.3 A √√
 1.1.4 C √√
 1.1.5 A √√
- (5 x 2) (10)
- 1.2 1.2.1 Nasionale Kredietreguleerder √√
 1.2.2 vyf-en-veertig √√
 1.2.3 horisontale √√
 1.2.4 aansoeker √√
 1.2.5 bestuur √√
- (5 x 2) (10)
- 1.3 1.3.1 J √√
 1.3.2 F √√
 1.3.3 H √√
 1.3.4 A √√
 1.3.5 G √√
- (5 x 2) (10)

TOTAAL AFDELING A: 30**UITEENSETTING VAN PUNTE**

VRAAG 1	PUNTE
1.1	10
1.2	10
1.3	10
TOTAAL	30

AFDELING B

Sien slegs die **EERSTE TWEE** antwoorde na.

VRAAG 2: BESIGHEIDSOMGEWINGS**2.1 Tipes diversifikasie strategieë**

- Konsentriese diversifikasie ✓
- Horisontale diversifikasie ✓
- Konglomerate diversifikasie ✓

LET WEL: Sien slegs die eerste DRIE (3) na.

(3 x 1) (3)

2.2 Doel van die Wet op Gelyke Indiensneming

- Die WGI bepaal dat werknemers wat dieselfde werk doen gelyke betaling moet ontvang. ✓✓
- Geen diskriminasie op grond van geslag/ras/gestremdheid in die werksplek. ✓✓
- Bevorder gelyke geleenthede en regverdige behandeling in die werksplek. ✓✓
- Beskerm werknemers teen viktimisasie, indien hulle hul regte, wat deur die WGI aan hulle gegee is, uitoefen. ✓✓
- Bevorder diversiteit in die werksplek deur seker te maak werkers van verskillende agtergronde aangestel word. ✓✓
- Verseker gelyke verteenwoordiging in die werksplek deur die implementering van regstellende aksie. ✓✓
- Verseker gelyke verteenwoordiging van alle bevolkingsgroepe in die werksplek. ✓✓
- Enige ander relevante antwoord wat met die doel van die Wet op Gelyke Indiensneming verband hou.

Maks. (6)

2.3 PESTWO faktore**2.3.1 PESTWO faktore vanuit die scenario**

PESTWO FAKTORE	MOTIVERINGS
1. Tegnologies ✓✓	Paul Meubels verloor sommige van hul kliënte, aangesien die besigheid nie aanlyn-transaksiefasiliteite het nie. ✓
2. Maatskaplike/ Sosiaal ✓✓	Hulle ervaar 'n afname in verkope as gevolg van die hoë werkloosheidsyfer. ✓
3. Omgewing ✓✓	Die verpakkingsmateriaal wat PM gebruik is nie herwinbaar nie. ✓
Sub-maks. (6)	Sub-maks. (3)

- LET WEL:**
1. Sien slegs die eerste DRIE (3) faktore na.
 2. Die antwoord hoef nie in tabelformaat te wees nie.
 3. Ken punte toe vir die PESTWO faktore selfs al is die aanhaling onvolledig.
 4. Geen punte moet toegeken word vir die motiverings indien die PESTWO faktore verkeerd geïdentifiseer was nie.

Maks. (9)

2.4 **Befondsing van SOOO's**

- Vaardigheidsontwikkelingsheffings betaal deur werkgewers ✓ bv. 80% word aan die verskillende SETA versprei en 20% word in die Nasionale Vaardigheidsfonds betaal. ✓
- Skenkings en toelaes ✓ van die publiek. ✓
- Surplusfondse ✓ van regeringsinstellings. ✓
- Fondse ontvang ✓ van die lewering van hul dienste. ✓
- Enige ander relevante antwoord wat verband hou met hoe SOOO's befonds word.

Maks. (4)

2.5 **Wetgewing**

2.5.1 Wet op Verbruikersbeskerming/WVB ✓✓ (2)

2.5.2 **Voordele van WVB op besighede**

- Stel HM/Besighede in staat om hulle dispute regverdig op te los ✓ deur die Nasionale Verbruikerskommissie/Verbruikershof/ Nywerheidsombudsmanne. ✓
- Besighede kan 'n goeie beeld verkry ✓ as hulle verseker dat verbruikersregte nie geskend word nie. ✓
- Kan verbruikers se lojaliteit wen, ✓ as hulle aan die WVB voldoen. ✓
- Besighede het waarskynlik minder hofsake teen hulle ✓ vir verbruikersregte wat oortree is. ✓
- Besighede kan beskerm word ✓ as hulle as verbruikers beskou word. ✓
- Hulle kan teen oneerlike mededingers ✓ beskerm word. ✓
- Verhoed dat groter besighede ✓ kleiner besighede ondermyn. ✓
- Enige ander relevante antwoord wat met die voordele van WVB op MH/besighede verband hou.

Maks. (4)

2.6 **Tipes intensiewe strategieë**

Markpenetrasie/Markbinnedringing/Markindringing ✓✓

- Nuwe produkte penetreer 'n bestaande mark teen 'n lae prys, totdat dit aan die klante bekend is en dan word die pryse verhoog. ✓
- Dit is 'n groeistrategie waar besighede op die verkoop van bestaande produkte in bestaande markte fokus. ✓
- Fokus om markaandeel te verhoog deur pryse te verlaag/vermeerder deur advertering en promosie. ✓
- Enige ander relevante antwoord wat met markpenetrasie as 'n tipe intensiewe strategie verband hou.

Tipe (2)

Bespreking (1)

Sub-maks. (3)

Markontwikkeling √√

- 'n Proses van ondersoek/vind/soek na nuwe markte vir bestaande produkte. √
- Besighede verkoop hulle bestaande produkte aan nuwe markte. √ / Teiken verbruikers in 'n potensieële mark wat buite hulle normale teikenmark is. √
- Besighede moet navorsing doen oor die mark wat hulle wil betree. √
- Hulle verander die manier waarop die produkte versprei word om 'n ander mark te bereik. √
- Enige ander relevante antwoord wat met markontwikkeling as 'n tipe intensiewe strategie verband hou.

Tipe (2)
Bespreking (1)
Sub-maks. (3)

Produkontwikkeling √√

- Besighede genereer nuwe idees en ontwikkel 'n nuwe produk of diens. √
- Die bekendstelling van 'n nuwe produk of diens in bestaande markte. √
- 'n Besigheid mag moontlik nuwe tegnologie benodig om die nuwe produk te ontwikkel. √
- Hulle verbeter/verander die verpakking van huidige produkte sodat hulle anders lyk en ander markte lok. √
- Enige ander relevante antwoord wat met produkontwikkeling as 'n tipe intensiewe strategie verband hou.

Tipe (2)
Bespreking (1)
Sub-maks. (3)

LET WEL: Sien slegs die eerste TWEE (2) na.

Maks. (6)

2.7 Stappe om 'n strategie te evalueer

- Onderzoek die onderliggende basis van 'n besigheidstrategie. √√
- Kyk vorentoe en agtertoe in die implementeringsproses. √√
- Vergelyk die verwagte prestasie met die werklike prestasie. √√
- Meet die besigheid se prestasie om sodoende die redes vir afwykings te bepaal en te ontleed. √√
- Neem korrektiewe aksie sodat die afwykings reggestel kan word. √√
- Stel spesifieke datums vir beheer en opvolging. √√
- Stel 'n tabel op van die voor- en nadele van 'n strategie. √√
- Besluit op die verlangde uitkoms. √√
- Oorweeg die impak van die strategiese implementering in die interne en eksterne omgewings van die besigheid. √√
- Enige ander relevante antwoord wat met die stappe wanneer 'n strategie geëvalueer word verband hou.

LET WEL: Aanvaar stappe in enige volgorde.

Maks. (6)
[40]

UITEENSETTING VAN PUNTE

VRAAG 2	PUNTE
2.1	3
2.2	6
2.3.1	9
2.4	4
2.5.1	2
2.5.2	4
2.6	6
2.7	6
TOTAAL	40

VRAAG 3: BESIGHEIDSBEDRYWIGHEDE**3.1 Bronne van eksterne werwing**

- Werwingsagentskappe ✓
- Advertensieborde ✓
- Gedrukte media, bv. koerante/pamflette/tydskrifte/plakkate ✓
- Elektroniese media, bv. radio/TV ✓
- Sosiale media/Sosiale netwerke/Internet/Besigheidwebwerwe ✓
- 'Walk-ins' ✓
- Roofwerwing/Koppejag ✓
- Professionele verenigings ✓
- Netwerke ✓
- Opvoedkundige/Opleidingsinstansies ✓
- Word-of-mouth ✓
- Enige ander relevante antwoord wat verband hou met die bronne van eksterne werwing.

LET WEL: Sien slegs die eerste TWEE (2) na.

(2 x 1) (2)

3.2 Plasingsprosedure as 'n menslikehulpbron-aktiwiteit

- Besighede behoort spesifieke verantwoordelikhede van die nuwe pos uiteen te sit, insluitend verwagtinge/vaardighede wat vir die pos benodig word. ✓✓
- Bepaal die suksesvolle kandidaat se sterkpunte/swakhede/belangstellings/vaardighede deur hom/haar bloot te stel aan 'n reeks psigometriese toetse. ✓✓
- Bepaal die verhouding tussen die pos en die vaardighede van die nuwe kandidaat. ✓✓
- Enige ander relevante antwoord wat met die plasingsprosedure as 'n aktiwiteit van die menslikehulpbronfunksie verband hou.

Maks. (4)

3.3 Indiensnemingskontrak**3.3.1 Aspekte ingesluit in die indeinsnemingskontrak vanuit die scenario**

- Werksure ✓
- proeftydperk ✓
- beëindiging van kontrak ✓

LET WEL: Sien slegs die eerste TWEE (2) na.

(2 x 1) (2)

3.3.2 Wetlike vereistes van die indiensnemingskontrak

- Die werkgewer en werknemer moet beide ✓ die kontrak teken. ✓
- Die werkgewer en werknemer moet saamstem ✓ oor enige veranderinge in die kontrak. ✓
- Geen party kan eensydig ✓ aspekte van die indiensnemingskontrak verander nie. ✓
- Die vergoedingspakket/insluitend voordele ✓ behoort duidelik uiteengesit word. ✓
- Dit mag geen vereistes bevat wat in konflik ✓ met die WBDV is nie. ✓
- Die indiensnemingskontrak behoort 'n gedragskode ✓ en 'n etiese kode in te sluit. ✓
- Aspekte in die indiensnemingskontrak kan heronderhandel word ✓ gedurende tydperk van indiensneming. ✓
- Die werkgewer moet die terme en voorwaardes van die indiensnemingskontrak ✓ aan die werknemer verduidelik. ✓
- Voorwaardes van die indiensneming/pligte/verantwoordelikhede van die werknemer ✓ moet duidelik gestipuleer word. ✓
- Alle besigheidsbeleide, prosedures en dissiplinêre kodes/reëls kan deel vorm ✓ van die indiensnemingskontrak. ✓
- Die werkgewers moet werknemers toelaat om die indiensnemingskontrak deeglik deur te lees ✓ voordat hulle dit onderteken. ✓
- Enige ander relevante antwoord wat met wetlike vereistes van die indiensnemingskontrak verband hou.

Maks. (6)

3.4 Impak van byvoordele op besighede

Positiewe/Voordele

- Aanloklike byvoordeelpakkette ✓ kan tot hoër werknemerretensie lei / verminder werknemeromset. ✓
- Lok gekwalifiseerde/vaardige/ervare werknemers ✓ wat positief tot die besigheid se doelstellings/doelwitte kan bydra. ✓
- Verbeter produktiwiteit ✓ wat tot hoër winsgewendheid lei. ✓
- Dit verhoog werknemertevredenheid/lojaliteit ✓ omdat hulle bereid is om die ekstra myl te loop/meer inspanning in te sit. ✓
- Besighede spaar geld ✓ omdat byvoordele van belasting afgetrek kan word. ✓
- Byvoordele kan 'n belangrike faktor ✓ tydens salarisonderhandelinge wees. ✓
- Enige ander relevante antwoord wat met die positiewe impak/voordele van byvoordele op besighede verband hou.

EN/OF

Negatiewe/Nadele

- 'n Besigheid wat nie byvoordele kan aanbied nie ✓ kan nie altyd vaardige werkers aanlok nie. ✓
- 'n Besigheid wat verskillende byvoordeelplanne bied kan ongelukkigheid veroorsaak ✓ by diegene wat minder voordele ontvang, wat kan lei tot laer produktiwiteit. ✓
- Dit kan lei tot konflik/korrupsie ✓ indien dit onbillik/onregverdig toegewys word. ✓

- Byvoordele is bykomende koste ✓ wat tot kontantvloei probleme kan lei. ✓
- Verminder besigheidswins, ✓ omdat byvoordele-/pakket-/ vergoedingskoste hoër is. ✓
- Administratiewe koste verhoog ✓ omdat byvoordele korrek vir belastingdoeleindes opgeteken moet word. ✓
- Werknemers bly slegs by die besigheid ter wille van die byvoordele, ✓ en is nie altyd toegewyd/lojaal aan die taak/besigheid nie. ✓
- Besighede moet adviseurs/regseleerdes betaal ✓ om hulle te help om byvoordeelplanne saam te stel wat aan wetgewing voldoen. ✓
- Foute in voordeelplanne ✓ kan tot baie duur hofsake/hoë boetes lei. ✓
- Enige ander relevante antwoord wat met die negatiewe impak/nadele van byvoordele op besighede verband hou.

Maks. (6)

3.5 Gehalte van prestasie

3.5.1 Gehalte-aanwysers van die aankoopfunksie vanuit die scenario

- Jane, die aankoopbestuurder, plaas bestellings betyds en volg bestellings gereeld op om te verseker dat goedere betyds afgelewer word. ✓
- Sy monitor en rapporteer ook oor minimum voorraadvlakke om te voorkom dat die voorraad opraak. ✓

LET WEL: Sien slegs die eerste TWEE (2) na.

(2 x 1) (2)

3.5.2 Ander gehalteaanwysers van die aankoopfunksie

- Koop grondstowwe/produkte in groot hoeveelhede ✓ teen laer pryse aan. ✓
- Kies betroubare verskaffers ✓ wat die beste gehalte grondstof/kapitaalgoedere teen bekostigbare pryse verskaf. ✓
- Doeltreffende koördinerings tussen aankope- en produksiedepartemente ✓ sodat die aankooppersoneel die vereistes van die produksieproses verstaan. ✓
- Verlangde hoeveelhede ✓ word op die regte tyd en plek afgelewer. ✓
- Implementeer en hou voorraadbeheerstelsels in stand ✓ om die veiligheid van die voorraad te verseker. ✓
- Handhaaf optimale voorraadvlakke ✓ om te voorkom dat daar te veel/verouderde voorraad is. ✓
- Doeltreffende gebruik van bergingsgeriewe ✓ en handhawing van produkgehalte terwyl voorraad opgeberg word. ✓
- Betrek verskaffers ✓ by strategiese beplanning/produkontwerp/materiaalkeuses/gehaltebeheerprosesse. ✓
- Verseker dat daar geen onderbreking in produksie ✓ as gevolg van voorraadtekorte is nie. ✓
- Bewerkstellig verhouding met verskaffers ✓ sodat hulle ingelig kan wees oor die besigheid se visie/missie/waardes. ✓
- Deeglike begrip ✓ van die bestuur van die verskaffingsketting. ✓
- Enige ander relevante antwoord wat met ander gehalteaanwysers van die aankoopfunksie verband hou.

LET WEL: Geen punte moet toegeken word vir antwoorde wat aangehaal was in VRAAG 3.5.1 nie.

Maks. (4)

3.6 Voordele van 'n goeie gehaltebestuurstelsel

- Doeltreffende diens aan klante kan gelewer word, √ wat lei tot verhoogde klante-tevredendheid. √
- Tyd en hulpbronne √ word doeltreffend benut. √
- Produktiwiteit verhoog as gevolg van behoorlike tydsbestuur √/gebruik van hoë gehalte hulpbronne. √
- Produkte/Dienste word deurlopend verbeter, √ wat tot groter klante-tevredendheid lei. √
- Visie en missie/Ondernemingsdoelwitte √ kan bereik word. √
- Die onderneming kan 'n mededingende voordeel √ bo sy mededingers kry. √
- Deurlopende opleiding sal die gehalte van werknemers se vaardighede/kennis √ voortdurend verbeter. √
- Werkgewers en werknemers sal 'n gesonde werksverhouding hê √ wat gelukkige werkers tot gevolg het. √
- Groter markaandeel/winsgewendheid √ mag besigheids groei/uitbreiding tot gevolg hê. √
- Verbeter die onderneming se beeld, √ want daar is minder foutiewe produkte/ terugsendings. √
- Enige ander relevante antwoord wat met die voordele van 'n goeie gehaltebestuurstelsel verband hou.

Maks. (4)

3.7 Impak van TGB indien besighede dit swak implementeer

- Stel onrealistiese spertye √ wat nie bereik kan word nie. √
- Werknemers is dalk nie voldoende opgelei nie √ wat tot lae gehalte produkte kan lei. √
- Afname in produktiwiteit, √ as gevolg van onderbrekings. √
- Besighede kan nie die nodige veranderinge aan produkte/dienste maak √ om so die behoeftes van die klante te bevredig nie. √
- Die reputasie van die besigheid/beeld kan skade lei √ as gevolg van swak kwaliteit/foutiewe produkte. √
- Klante sal baie alternatiewe hê om van te kies √ en die invloed kan verwoestend vir besighede wees. √
- Beleggers kan hul beleggings onttrek, √ indien daar 'n afname in winste is. √
- Afname in verkope, √ omdat meer goedere deur ontevrede/ongelukkige klante terugbesorg word. √
- Hoë personeelomset √ as gevolg van swak vaardigheidsontwikkeling. √
- Ongedokumenteerde/Ongekontroleerde gehaltebeheerstelsels/-prosesse √ kan lei tot foute in/afwykings van voorafbepaalde gehaltestandaarde. √
- Enige ander relevante antwoord wat verband hou met die impak van TGB indien besighede dit swak implementeer.

Maks. (4)

3.8 Voordele van monitering en evaluering van gehalteprosesse op groot besighede as 'n TGB-element

- Voorkom produkdefekte/-foute en verminder vermorsing/klagtes van klante. √√
- Goeie gehaltebeheer-kontroles/-prosedures verminder die vervanging/breek van toerusting/masjinerie op 'n gereelde basis. √√
- Kan beter toegerus wees om dinge die eerste keer reg te kry/doen. √√
- Verbeter prestasie en handhaaf hoë gehaltstandaarde. √√
- Verbeter huidige en toekomstige bestuur van gehalte-uitsette/-uitkomste/-impak. √√
- Gee 'n duidelike aanduiding van gehalte-aspekte wat tot die bereiking van doelwitte/teikens bydra. √√
- Bepaal die aanpassings wat die doeltreffende gebruik van bronne kan verbeter. √√
- Help bestuur om inligting te kry wat nodig is om ingeligte besluite rakende prosesse te maak. √√
- Produksiekoste word verminder as afwykings van gestelde standaard reggestel kan word. √√
- Strategieë word hersien om die gehalte van produkte en dienste/besigheid se beeld te verbeter. √√
- Maak vir gehaltebeheerkontrole en -prosedures by sleutelpunte in die produksieproses voorsiening. √√
- Sleutelprestasie-aanwysers word met oorleg gekies om die uitkoms te monitor en evalueer. √√
- Norme/Standaarde word gebruik om beste praktyk te bepaal en sodoende die besigheid se mededingende posisie in die mark vas te stel. √√
- Gehaltesirkels vergader gereeld om die vordering in terme van gehalte te bepaal. √√
- Deurlopende navorsing word gedoen op die nuutste ontwikkelings om te verseker dat TGB-beplanning op datum is. √√
- Enige ander relevante antwoord wat met die voordele van die monitering en evaluering van gehalteprosesse op groot besighede as 'n element van TGB verband hou.

Maks. (6)
[40]

UITEENSETTING VAN PUNTE

VRAAG 3	PUNTE
3.1	2
3.2	4
3.3.1	2
3.3.2	6
3.4	6
3.5.1	2
3.5.2	4
3.6	4
3.7	4
3.8	6
TOTAAL	40

VRAAG 4: DIVERSE ONDERWERPE**BESIGHEIDSOMGEWINGS****4.1 Bepalings van die WBDV**

- Werksure ✓
- Oortyd ✓
- Verlof ✓
- Etenspouses en rusperiodes ✓
- Publieke vakansiedae ✓
- Beëindiging van indiensneming ✓
- Kinder- en dwangarbeid ✓

LET WEL: Sien slegs die eerste TWEE (2) na.

(2 x 1) (2)

4.2 Uitdagings van besigheidsomgewings en mate van beheer

UITDAGINGS 4.2.1	BESIGHEIDS- OMGEWINGS 4.2.2	MATE VAN BEHEER 4.2.3
1. ZR werk in 'n gebied met hoë misdaad wat 'n negatiewe impak op hul winsgewendheid het. ✓	Makro-omgewing ✓	Geen beheer ✓
2. ZR verloor hul kliënte aan Monja Rekenaars wat hul dienste teen billike pryse aanbied. ✓	Markomgewing ✓	Gedeeltelike/ Sommige/Beperkte/ Min beheer ✓
Sub-maks. (2)	Sub-maks. (2)	Sub-maks. (2)

LET WEL 1 Sien slegs die eerste TWEE (2) uitdagings na.

2 Die antwoord hoef nie in tabelformaat te wees nie.

3 Indien die besigheidsomgewing nie aan die uitdaging gekoppel is nie, sien slegs die uitdaging na.

4 Ken punte toe vir die besigheidsomgewing al is die uitdaging nie volledig aangehaal nie.

5 Die mate van beheer moet aan 'n besigheidsomgewing gekoppel wees.

6 Geen punte moet toegeken word vir die besigheidsomgewing indien die uitdagings verkeerd geïdentifiseer was nie.

7 Ken punte toe vir die uitdagings selfs al is die besigheidsomgewing onvolledig/verkeerd.

8 Geen punte moet toegeken word vir die mate van beheer as die besigheidsomgewing nie genoem is nie.

9 Aanvaar stappe in enige volgorde.

Maks. (6)

4.3 Toepassing van Porter se Vyf Kragte-model

4.3.1 Bedreiging/Hindernisse van nuwe toetreders tot die mark

- As die struikelblokke om die mark betree laag is, ✓ is dit maklik vir nuwe besighede om die mark/bedryf te betree. ✓
- Indien die besigheid baie winsgewend is, trek dit potensiële mededingers ✓ wat voordeel uit hoë winste wil trek. ✓
- Nuwe mededingers kan vinnig/maklik die mark betree, ✓ indien dit min tyd/geld verg om die mark te betree. ✓
- Indien daar slegs 'n paar verskaffers van 'n produk/diens is, maar baie kopers, ✓ kan dit maklik wees om die mark te betree. ✓
- Enige ander relevante antwoord wat verband hou met hoe besighede die bedreiging/hindernisse van nuwe toetreders kan toepas om die mark te analiseer.

Maks. (4)

4.3.2 Bedingingsmag van kopers/Krag van kopers

- Die besigheid moet bepaal hoe maklik dit vir kopers/klante ✓ is om pryse te verlaag. ✓
- Bepaal die aantal kopers/die belangrikheid van elke koper vir die besigheid ✓ en die koste van oorskakeling na ander produkte. ✓
- As 'n besigheid met 'n paar magtige kopers handel dryf, ✓ kan hulle dikwels hul terme aan die besigheid dikteer. ✓
- Kopers wat in grootmaat koop, ✓ kan onderhandel vir pryse in hul guns. ✓
- As kopers sonder die besigheid se produkte kan klaarkom, ✓ het hulle meer mag om die pryse en verkoopvoorwaardes te bepaal. ✓
- Doen marknavorsing ✓ om inligting aangaande die kopers te bekom. ✓
- Enige ander relevante antwoord wat verband hou met hoe besighede die bedingingsmag van kopers/krag van kopers kan toepas om die mark te analiseer.

Maks. (4)

4.4 Maniere waarop besighede aan COIDA kan voldoen

- Besighede moet 'n gesonde/veilige werksomgewing bied. ✓✓
- Registreer by die Vergoedingskommissaris en verskaf die besonderhede van die besigheid. ✓✓
- Hou records van werknemers se inkomste en werksbesonderhede vir vier jaar.
- Verplig om alle insidente wat dood/besering/siekte van werknemers veroorsaak, aan te meld. ✓✓
- Dien opbrengste van verdienste nie later nie as 1 Maart jaarliks in. ✓✓
- Heffings moet aan die Vergoedingsfonds betaal word. ✓✓
- Verseker dat die perseel/toerusting/masjinerie in goeie werkende toestand is. ✓✓
- Uitvoering van gereelde assessering van die werkplek deur inspekteurs om die risiko waaraan werknemers blootgestel is, te bepaal. ✓✓
- Werkgewers mag nie aftrekkings vir WVBS deel van werknemersvergoedingspakkette maak nie. ✓✓
- MK moet verseker dat eise binne twaalf maande na die ongelukdatum ingedien word. ✓✓
- Enige ander antwoord wat verband hou met maniere waarop besighede aan die WVBS kan voldoen.

Maks. (4)

BESIGHEIDSBEDRYWIGHEDE

4.5 Aspekte wat by 'n induksieprogram ingesluit moet word

- Veiligheidsregulasies en reëls. ✓
- Oorsig van die besigheid. ✓
- Inligting rakende die besigheid se produkte/dienste. ✓
- Vergadering met senior bestuur wat die maatskappy se visie/waardes/pos beskrywings/daaglikse take sal verduidelik. ✓
- Toer van die perseel. ✓
- Bekendstelling aan sleutelpersoneel en nabye kollegas. ✓
- Diensvoorwaardes, bv. werksure/verlof aansoekprosedure/dissiplinêre prosedure, ✓ ens.
- Administrasiebesonderhede van stelsels/prosesse/logistiek. ✓
- Bespreking van die indiensnemingskontrak en diensvoorwaardes
- Bespreking van personeelbeleid, bv. maak van privaat telefoonoproep/gebruik van internet, ✓ ens.
- Bespreking van die werknemer se voordele. ✓
- Korporatiewe maatskaplike verantwoordelikhedsprogramme. ✓
- Enige ander relevante antwoord wat verband hou met die aspekte wat by 'n induksieprogram ingesluit moet te word.

LET WEL: Sien slegs die eerste TWEE (2) na.

(2 x 1) (2)

4.6 Salarisvasstellingsmetodes vanuit stellings

4.6.1 Tydsverwante ✓✓

4.6.2 Stukwerk ✓✓

(4)

4.7 Voordele van induksie vir besighede

- Laat nuwe werknemers toe om vinniger in te skakel ✓ en doeltreffend te werk. ✓
- Verseker dat nuwe werknemers reëls/beperinge ✓ in die besigheid verstaan. ✓
- Nuwe werkers kan verhoudinge ✓ met kollegas op verskillende vlakke vestig. ✓
- Laat nuwe werkers meer op hul gemak in die werkplek voel, ✓ wat stres/onsekerheid/angstigtheid verminder. ✓
- Resultate verkry gedurende induksie, ✓ vorm die basis vir gefokusde opleiding. ✓
- Verhoog die gehalte ✓ van prestasie/produktiwiteit. ✓
- Verminder/Beperk die behoefte ✓ vir deurlopende opleiding en ontwikkeling. ✓
- Werknemers sal weet hoe lyk die organisasiestrukture, ✓ bv. wie is toesighouers/ laevlak-bestuurders. ✓
- Geleentheid word vir nuwe werkers geskep ✓ om die verskillende departemente te ondersoek/ervaar. ✓
- Nuwe werknemers sal hul rol/verantwoordelikhede ✓ rondom veiligheidsmaatreëls beter verstaan. ✓
- Nuwe werknemers sal die uitleg van die geboue/fabriek/kantore leer ken/weet waar alles is, ✓ wat produksietyd kan spaar. ✓
- Leer meer oor die besigheid, sodat nuwe werknemers hul rolle/verantwoordelikhede beter verstaan ✓ en meer doeltreffend kan wees. ✓

- Maatskappybeleid, ten opsigte van gedrag en prosedures/veiligheid en sekuriteit/indiensnemingskontrak/diensvoorwaardes/werksure/verlof ✓ word oorgedra. ✓
- Realistiese verwagting vir nuwe werknemers sowel as vir die besigheid ✓ word geskep. ✓
- Nuwe werknemers kan deel van die span voel ✓ wat lei tot 'n positiewe moraal en motivering. ✓
- Werknemers kan 'n beter begrip kry van besigheidsbeleid ✓ ten opsigte van etiese/professionele optrede/prosedures/KMV, ✓ ens.
- Verminder die personeelomset ✓ omdat behoorlike induksie aan nuwe werknemers verskaf was. ✓
- Enige ander relevante antwoord wat met die voordele van induksie vir besighede verband hou.

Maks. (4)

4.8 Totale gehaltebestuur

4.8.1 Total gehaltebestuur-elemente vanuit die scenario

TGB-ELEMENTE		MOTIVERINGS
1.	Deurlopende verbetering van prosesse en stelsels ✓✓	FSB maak gebruik van die dienste van gehalte sirkels om voor hul mededingers te bly. ✓
2.	Voldoende finansiering en kapasiteit ✓✓	Hulle kan ook marknavorsers bekostig om inligting te versamel oor hulle teikenmark. ✓
Sub-maks. (4)		Sub-maks. (2)

- LET WEL:**
1. **Sien slegs die eerste TWEE (2) na.**
 2. **Die antwoord hoef nie in tabelformaat te wees nie.**
 3. **Ken punte toe vir die TGB-element selfs al is die aanhaling onvolledig.**
 4. **Geen punte moet toegeken word vir die motiverings indien die TGB-element verkeerd geïdentifiseer was nie.**

Maks. (6)

4.9 Maniere waarop TGB die koste van gehalte kan verminder

- Stel gehaltesirkels in plek om maniere waarop hulle hul werk/vakmanskap kan verbeter, te bespreek. ✓✓
- Skeduleer aktiwiteite om duplisering van take/aktiwiteite uit te skakel. ✓✓
- Verdeel verantwoordelikheid vir gehalte-uitsette tussen bestuur en werkers. ✓✓
- Lei werknemers op alle vlakke op sodat elkeen sy/haar rol in gehaltebestuur verstaan. ✓✓
- Ontwikkel werkstelsels wat werknemers bemaagtig om nuwe maniere vir gehalte-verbetering te vind. ✓✓
- Werk baie nou saam met verskaffers om die gehalte van grondstowwe/insette te verbeter. ✓✓
- Verbeter kommunikasie rondom gehalte uitdagings/afwykings, sodat elkeen uit ondervinding kan leer. ✓✓
- Verminder belegging in duur, maar ondoeltreffende inspeksieprosedures in die produksieproses. ✓✓

- Implementeer pro-aktiewe onderhoudsprogramme vir toerusting/masjinerie om produksieonderbrekings te verminder/uit te skakel. ✓✓
- Enige ander relevante antwoord wat verband hou met die maniere waarop TGB die koste van gehalte kan verminder.

LET WEL: Sien slegs die eerste TWEE (2) na. (2 x 2) (4)
[40]

UITEENSETTING VAN PUNTE

VRAAG 4	PUNTE
4.1	2
4.2.1	2
4.2.2	2
4.2.3	2
4.3.1	4
4.3.2	4
4.4	4
4.5	2
4.6	4
4.7	4
4.8.1	6
4.9	4
TOTAAL	40

TOTAAL AFDELING B: 80

AFDELING C

Sien slegs die EERSTE vraag na.

VRAAG 5: BESIGHEIDSOMGEWINGS (WETGEWING)

5.1 Inleiding

- Swart Ekonomiese Bemagtiging is 'n geïntegreerde en verbindende sosio-ekonomiese ontwikkelingsproses wat direk tot die Suid-Afrikaanse ekonomiese transformasie bydra. ✓
- BBSEB bereik wesenlike verandering in die rassesamestelling van eienaarskap en verhoog die toegang tot ekonomiese aktiwiteite en vaardighedsopleiding van voorheen benadeelde individue. ✓
- Ondernemings- en verskafferontwikkeling stel groot besighede in staat om besighede en verskaffers in swart besit te bemagtig. ✓
- Besighede geniet die voordele van die Wet op BBSEB alhoewel hierdie Wet ook ander besighede kan benadeel. ✓
- Boetes/Strafmaatreëls vir nie-nakoming moedig besighede aan om aan dié Wet te voldoen. ✓
- Enige ander inleiding wat verband hou met die verskille tussen SEB en die Wet op BBSEB/implikasies van BBSEB-pilare/impak van BBSEB op besighede/strafmaatreëls vir nie-nakoming.

(Enige 2 x 1) (2)

5.2 Verskille tussen SEB en die Wet op BBSEB

SWART EKONOMIESE BEMAGTIGING (SEB)	BREëBASIS-SWART EKONOMIESE BEMAGTIGING (BBSEB)
- Dit is 'n regeringsbeleid √ wat nie afdwingbaar is nie. √	- Dit is 'n wet √ wat afdwingbaar is/aan voldoen moet word deur besighede. √
- Bevoordeel slegs 'n paar voorheen-benadeelde mense √ in die ekonomie. √	- Moedig 'n wyer groep voorheen benadeelde mense/swart vroue/mense met fisiese uitdagings/jeug/mense in afgeleë gebiede √ om aan die ekonomie deel te neem. √
- Min voorheen benadeelde individue deel in die rykdom √ van die ekonomie. √	- Doel is om land se rykdom te verdeel √ oor 'n breër spektrum van die samelewing. √
- Fokus op drie pilare √ wat nie alle voorheen benadeelde mense insluit nie. √	- Fokus op sewe/vyf pilare √ wat alle sektore van die samelewing, veral voorheen benadeeldes, insluit. √
- Enige ander relevante antwoord wat met SEB verband hou.	- Enige ander relevante antwoord wat met BBSEB verband hou.
Sub-maks. (4)	Sub-maks. (4)

- LET WEL:**
1. Die antwoord hoef nie in tabelformaat te wees nie.
 2. Die onderskeid hoef nie verbind te wees nie, maar moet duidelik wees.
 3. Ken 'n maksimum van VIER (4) punte toe, indien die onderskeid nie duidelik is nie/Sien slegs of SEB of BBSEB na.

Maks. (8)

5.3 Implikasies van BBSEB-pilare op besighede Eienaarskap

- Besighede behoort swartmense √ in aandeelhouding/vennootskappe/koncessies ('franchises') in te sluit. √
- Moedig klein, swart beleggers aan √ om in groot maatskappye te belê en in eienaarskap te deel. √
- Vrygestelde Mikro Ondernemings (VMO/'EME's) met 'n swart eienaarskap van 50% of meer √ word na vlak 3 op die SEB-telkaart bevorder. √
- Meer geleenthede word vir swartmense geskep √ om eienaars/entrepreneurs te word. √
- Groot besighede behoort gesamentlike ondernemings met klein besighede in swart besit te vorm √ om sake-risiko's te deel. √
- Besighede vind dit soms moeilik √ om gepaste plaaslike swart sakevennote/aandeelhouders te kry. √
- Baie swartmense kan nie aandele in maatskappye/bydraes √ tot vennootskappe bekostig nie. √
- Enige ander relevante antwoord wat met die implikasies van eienaarskap as 'n BBSEB-pilaar op besighede verband hou.

Sub-maks. (8)

Vaardigheidsontwikkeling

- Besighede moet swart werknemers betrek √ by vaardigheidsontwikkelings-inisiatiewe.√
- Voorsien leerderskappe/leerprogramme √ aan swart werknemers. √
- Besighede moet 1% van hul betaalstaat bydra √ om die vaardigheidsontwikkelingprogramme te befonds. √
- Besighede kan voordeel uit die verhoogde √ hoeveelheid geskoolde/opgeleide werkers trek. √
- Besighede moet die ekstra myl loop om personeel op te lei √ waar leerlingskappe nie aangebied word nie. √
- Produktiwiteit word in gevaar gestel aangesien mentors/afrigters die tyd moet vind √ om in leerlingskappe/opleiding deel te neem.√
- Enige ander relevante antwoord wat met die implikasies van vaardigheidsontwikkeling as 'n BBSEB-pilaar op besighede verband hou.

Sub-maks. (8)

Maks. (16)

5.4 Impak van BBSEB op besighede

Positiewe/Voordele

- Besighede wat voldoen aan BBSEB ten opsigte van die pilare √ sal hoog aangeslaan word op die SEB-telkaart/kan regeringstenders kry/kan ander BBSEB besigheidsvennote/verskaffers lok. √
- Moedig besighede aan om die eise van regstelling √ en gelykheid direk aan te spreek. √
- Voorsien 'n verskeidenheid sakekodes √ om indiensnemingsgelykheid te verbeter. √
- Voorsien vir menslikehulpbron-ontwikkeling √ deur opleiding en ontwikkeling. √
- Bevorder sake-ontwikkeling, √ deur entrepreneursvaardighede van voorheen benadeelde/aangewese mense te ontwikkel sodat hulle hul eie besighede kan begin. √
- Besighede sal – goeie oorsig kry van hul eie prestasie √ in vergelyking met ander besighede in die res van die land. √
- 'n Goeie BBSEB-telling √ sal die besigheid se beeld verbeter. √
- Deur te fokus op BBSEB, toon die besigheid toewyding √ jeens die maatskaplike/sosiale/opvoedkundige/ekonomiese ontwikkeling in gemeenskappe/land. √
- As die besigheid een keer bepunt is, sal hulle verstaan hoe om BBSEB-strategieë te ontwikkel √ wat hul BBSEB-tellings op 'n jaarlikse basis sal verbeter.√
- Frontering ('Fronting') word ontmoedig, √ omdat dit tot die dis-kwalifikasie van 'n besigheid se totale telkaart/BBSEB-status kan lei. √
- Besighede wat voldoen aan BBSEB se aandeelpryse kan moontlik styg, √ want hulle kan meer besigheid lok/kry.√
- Besighede wat Klein, Mikro, Medium Ondernemings (KMMO's) ondersteun, √ kan hul eie SEB-gradering verbeter.√
- Deur te voldoen aan BBSEB vereistes kry besighede ondervinding/blootstelling √ om sodoende beter werksgeleenthede/personeel-ontwikkeling te skep. √
- Enige ander relevante antwoord wat met die positiewe impak van BBSEB op besighede verband hou.

EN/OF

Negatiewe/Nadele

- Besighede moet deur die proses gaan waardeur hulle BBSEB-voldoening deur 'n onafhanklike BBSEB-verifiëringsagentskap √ gemeet/geverifieer word. √
- Besighede wat met die regering sake wil doen, √ moet hul BBSEB-status jaarliks laat assesser. √
- Voorsien vir voorkeurverskaffing, √ wat sekere besighede dus van die verskaffing van goedere/dienste uitsluit. √
- Prosesse kan lei tot korrupsie/nepotisme, √ as dit nie behoorlik gemonitor word nie. √
- Vele besighede is al deur BBSEB-graderings benadeel, √ omdat hulle nie in staat was om aan al die vereistes van die gradering te voldoen nie. √
- Prosesse en prosedures kan baie duur wees vir 'n besigheid, √ omdat daar baie wetlike vereistes is om 'n gradering te behaal wat voldoende is. √
- Besighede kan groot finansiële implikasies ondervind/boetes betaal, √ as hulle nie voldoen aan BBSEB nie. √
- Besighede moet geld spandeer in areas wat deur die sewe/vyf pilare van BBSEB vereis word √ om goeie BBSEB-graderings te kry. √
- Beleggings-/Eienaarskapskwessies √ kan ongelukkigheid onder huidige aandeelhouers veroorsaak. √
- Enige ander relevante antwoord wat met die negatiewe impak van BBSEB op besighede verband hou.

Maks. (14)**5.5 Strafmaatreëls vir nie-nakoming van die BBSEB**

- Besighede kan gevangenisstraf in die gesig staar vir nie-nakoming en fronteringspraktyke. √√
- Die boete kan 'n boete van tot 10% van die maatskappy se jaarlikse omset wees. √√
- Die regering sal enige gekontrakteerde kontrak kanselleer wat op vals inligting aangaande BBSEB status gebaseer is. √√
- 'n Besigheid kan verbied word vir deelname aan regeringskontrakte vir 'n tydperk van 10 jaar. √√
- Besigheidslisensies mag nie hernu word nie en magtigings mag nie uitgereik word nie. √√
- Besighede wat nie daarin slaag om minstens 40% van die nakoming van eienaarskap, vaardigheidsontwikkeling en nuwe ondernemings en verskaffersontwikkeling te behaal nie, sal outomaties met een vlak afgegradeer word. √√
- Enige ander relevante antwoord wat met die strafmaatreëls wat besighede in die gesig staar vir nie-nakoming van die Wet op BBSEB verband hou.

Maks. (8)**5.6 Gevolgtrekking**

- Wet op BBSEB het die hoeveelheid voorheen benadeelde mense wat die land se ekonomie bestuur en beheer verhoog. √√
- Meer voorheen benadeelde individue het toegang tot eienaarskap en opleiding ontvang wat dus landelike en plaaslike gemeenskappe bemagtig. √√

- Die Wet op BBSEB is 'n bemagtigende raamwerk wat vir die ontwikkeling van Kodes vir Goeie Praktyk voorsiening maak.
- Besighede moet daarna streef om aan die Wet op BBSEB te voldoen om onnodige boetes en negatiewe publisiteit te vermy. ✓✓
- Enige ander gevolgtrekking wat met die verskille tussen SEB en die Wet op BBSEB/implikasies van BBSEB-pilare/impak van BBSEB op besighede/strafmaatreëls vir nie-nakoming verband hou.

(Enige 1 x 2) (2)
[40]

VRAAG 5: UITEENSETTING VAN PUNTETOEKENING

BESONDERHEDE	MAKSIMUM	TOTAAL
Inleiding	2	Maks 32
Verskille tussen SEB en Wet op BBSEB	8	
Implikasies van BBSEB-pilare	16	
○ Eienaarskap		
○ Vaardigheidsontwikkeling		
Impak van BBSEB op besighede	14	
Strafmaatreëls/gevolge vir nie-nakoming van die Wet op BBSEB	8	
Gevolgtrekking	2	
INSIG		
Struktuur/Uitleg	2	8
Analise/Interpretasie	2	
Sintese	2	
Oorspronklikheid/Voorbeelde	2	
TOTALE PUNTE		40

*SASO – vir elke komponent:

Gee 2 punte indien aan al die vereistes voldoen is.

Gee 1 punt indien aan sommige vereistes voldoen is.

Gee 0 punte waar glad nie aan vereistes voldoen is nie.

VRAAG 6: BESIGHEIDSBEDRYWIGHEDE (MENSLIKEHULPBRONFUNKSIE)

6.1 Inleiding

- 'n Posontleding help besighede om besonderhede van die vakante betrekking en die kandidaat te identifiseer. ✓
- Interne werwing maak voorsiening vir besighede om eers vir 'n geskikte kandidaat binne die organisasie te kyk. ✓
- Die onderhoudvoerder is verantwoordelik vir die beplanning en administrasie van die onderhoudproses. ✓
- Die menslike hulpbronfunksie moet die Wet op Vaardigheidsontwikkeling/WVO implementeer om op datum te bly met die mees onlangse ontwikkeling in die bedryf waarin die besigheid werksaam is. ✓
- Enige ander inleiding wat verband hou met die verskille tussen posbeskrywing en posspesifikasie/impak van interne werwing/rol van die onderhoudvoerder/implikasies van WVO op die menslikehulpbronfunksie.

(Enige 2 x 1) (2)

6.2 Verskille tussen posbeskrywing en posspesifikasie

POSBESKRYWING	POSSPESIFIKASIE
- Beskryf pligte/verantwoordelikhede van 'n spesifieke pos/Opsomming van die soort/aard van die pos. √√	- Spesifiseer die minimum aanvaarbare persoonlike kwaliteite/vaardighede/kwalifikasies benodig vir die pos. √√
- Geskrewe beskrywing van die pos en sy vereistes. √√	- Geskrewe beskrywing van spesifieke kwalifikasies/vaardighede/ondervinding benodig vir die pos. √√
- Beskryf sleutel prestasie-areas vir 'n spesifieke pos, bv. postitel/werksomstandighede/verhouding van die pos met ander poste in die besigheid. √√	- Beskryf sleutelvereistes vir die persoon wat die pos moet vul, bv. formele kwalifikasies/bereidwilligheid om te reis/ongereelde werksure. √√
- Enige ander relevante antwoord wat verband hou met posbeskrywing.	- Enige ander relevante antwoord wat met posspesifikasie verband hou.
Sub-maks. (4)	Sub-maks. (4)

- LET WEL:**
1. Die antwoord hoef nie in tabelformaat te wees nie.
 2. Die verskille hoef nie verbind te wees nie, maar moet duidelik wees.
 3. Ken 'n maksimum van **VIER (4)** punte toe, indien die onderskeid nie duidelik is nie/Sien slegs of posbeskrywing of posspesifikasie na.

Maks. (8)

6.3 Impak van interne werwing op besighede

Positiewe/Voordele

- Goedkoper/Vinniger om die pos √ te vul. √
- Plasing is maklik √ aangesien die bestuur die werknemer se vaardighede/persoonlikheid/ervaring/sterkpunte ken. √
- Verskaf geleenthede vir loopbaanrigtings √ binne die besigheid. √
- Die werknemer verstaan alreeds hoe die besigheid bedryf word, √ induksie/opleiding is nie altyd nodig nie. √
- Verminder die kans om werknemers te verloor, √ omdat toekomstige loopbaangeleenthede beskikbaar is. √
- Gedetailleerde, betroubare inligting oor kandidate √ kan by toesighouers/werknemer rekords verkry word. √
- Enige ander relevante inleiding wat met die positiewe impak/voordele van interne werwing op besighede verband hou.

EN/OF

Negatiewe/Nadele

- Huidige werknemers mag nie nuwe idees √ na die besigheid toe bring nie. √
- Bevordering van 'n huidige werknemer kan aanstoot √ teenoor ander werknemers gee. √
- Bevordering kan besigheidsbedrywighede ontwrig √ omdat dit vakante poste wat gevul moet word, skep. √

- Die aantal aansoekers om van te kies is beperk √ slegs tot huidige personeel. √
- Werknemers wat nie regtig die vereiste vaardighede vir die nuwe pos het nie √ kan bevorder word. √
- Huidige werknemers mag opleiding/ontwikkeling nodig hê √ voordat hulle bevorder kan word, wat duur kan wees. √
- Personeel wat nie bevordering kry nie kan gedemotiveerd voel √ wat produktiwiteit kan belemmer. √
- Enige ander relevante antwoord wat met die negatiewe impak/nadele van interne werwing op besighede verband hou.

Maks. (16)

6.4 Rol van die onderhoudvoerder tydens voorbereiding vir 'n onderhoud

- Die onderhoudvoerder behoort 'n kernstel vrae, √ gebaseer op die vaardighede/kennis/vermoëns wat vereis word, op te stel. √
- Kontroleer aansoek/verifieer die CV √ van elke kandidaat vir enige inligting wat meer verduideliking mag vereis. √
- Bespreek en berei √ die lokaal vir die onderhoude voor. √
- Stel die onderhoudsdatum vas √ en verseker dat alle onderhoude, sover moontlik, op dieselfde datum plaasvind. √
- Stel die kandidate wat gekortlys is in kennis √ van die datum en plek van die onderhoud. √
- Beplan die program vir die onderhoud √ en bepaal die tyd wat aan elke kandidaat toegeken moet word. √
- Stel die paneellede, wat die onderhoude gaan voer, √ in kennis van die datum en plek van onderhoude. √
- Enige ander relevante antwoord wat met die rol van die onderhoudvoerder tydens die voorbereiding vir 'n onderhoud verband hou.

Maks. (12)

6.5 Implikasies van WVO op die menslikehulpbronsfunksie

- Die menslikehulpbronsfunksie moet 1% van hul salarisrekening tot die Vaardigheds-ontwikkelingsheffing/VOH bydra. √√
- Verseker dat opleiding in die werkplek geformuleer/gestruktureerd is. √√
- Stel 'n voltydse/deeltydse konsultant as 'n vaardighedsontwikkelings-fasiliteerder aan. √√
- Ondersteun bestuurders om vaardigheds-/opleidingsbehoefes te identifiseer, sodat hulle leederskappe kan instel. √√
- Die menslike hulpbronsfunksie behoort die doelwitte en vereistes van die WVO te interpreteer en vaardighedsopleidingsprogramme dienoreenkomstig aanpas. √√
- Identifiseer opleidingsbehoefes van werknemers en gee hulle opleidingsgeleenthede sodat hulle hul take doeltreffende kan uitvoer. √√
- Gebruik die Nasionale Kwalifikasiesraamwerk/NKR/'NQF' om vaardighedsvlakke van werknemers te bepaal. √√
- Interpreteer/Implementeer die doelwitte/vereistes van die raamwerk vir die Nasionale Vaardighedsontwikkelingstrategie. √√
- Enige ander relevante antwoord wat verband hou met die implikasies van die Wet op Vaardighedsontwikkeling op die menslikehulpbronsfunksie.

Maks. (10)

6.6 **Gevolgtrekking**

- 'n Duidelike posontleding stel die menslikehulpbronnebestuurder in staat om die beste kandidate te kies uit die wat aansoek gedoen het vir die pos. √√
- Interne werwing laat besighede toe om hardwerkende werknemers te vergoed met die geleentheid tot promosieposisies. √√
- Werknemers is die belangrikste hulpbron in enige besigheid en die sukses daarvan word deur 'n goeie onderhoudproses beïnvloed. √√
- Die WVO verseker nie net dat werknemers goed opgelei is nie, maar ook dat hul vaardighede voortdurend verbeter om te verseker dat die besigheid in die toekoms mededingend bly. √√
- Enige ander gevolgtrekking wat met die verskille tussen posbeskrywing en posspesifikasie/impak van interne werwing/rol van die onderhoudvoerder/implikasies van WVO op die menslikehulpbronfunksie verband hou.

(Enige 1 x 2)

(2)
[40]

VRAAG 6: UITEENSETTING VAN PUNTETOEKENNING

BESONDERHEDE	MAKSIMUM	TOTAAL
Inleiding	2	Maks. 32
Verskille tussen posbeskrywing en posspesifikasie	8	
Impak van interne werwing	16	
Rol van die onderhoudvoerder voor die onderhoud	12	
Implikasies van WVO op die menslikehulpbronfunksie	10	
Gevolgtrekking	2	
INSIG		
Struktuur/Uitleg	2	8
Analise/Interpretasie	2	
Sintese	2	
Oorspronklikheid/Voorbeelde	2	
TOTALE PUNTE		40

*SASO – vir elke komponent:

Gee 2 punte indien aan al die vereistes voldoen is.

Gee 1 punt indien aan sommige vereistes voldoen is.

Gee 0 punte waar glad nie aan vereistes voldoen is nie.

TOTAAL AFDELING C: 40
GROOTTOTAAL: 150